



Die Gebro Pharma AG ist das Schweizer Tochterunternehmen der international erfolgreichen Gebro Holding GmbH in Österreich. Seit mehr als 40 Jahren verbessern wir erfolgreich die Lebensqualität von Menschen bei Rheuma, Erkältung, Schmerz und in der Dermatologie – dank weiterentwickelten Medikamenten.

Bei unseren Tätigkeiten stellen wir stets den Nutzen für den Patienten in den Vordergrund und verpflichten uns dabei einen hervorragenden Beratungs- und Sales-Service anzubieten. Nun suchen wir schnellst möglich eine kundenfokussierte, selbstständig handelnde und abschlussstarke Persönlichkeit (w/m/d) als

## Sales Representative OTC (100 %)

um unser Apotheken- und Drogeriennetz für die **Nordwestschweiz und Mittelland** zu festigen und auszubauen.

### Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Umfassendes Gebietsmanagement und selbstständige Beratung und Betreuung Ihres Verkaufsgebietes
- Unterstützung des Abverkaufs (Sell-Out) durch geeignete Massnahmen wie Produktschulungen, Verkaufsförderungen und Categorymanagement
- Aus- und Aufbau von Kundenbeziehungen zu Apotheken und Drogerien
- Sicherstellen der Verkaufszielerrreichung, der Profitabilität und des Umsatzes in der zuständigen Region
- Überprüfung der Umsetzung von Aktivitäten und Vereinbarungen

### Ihre erforderlichen Qualifikationen:

- Paramedizinische Grundbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im OTC-Aussendienst
- Zielorientierte Verkaufspersönlichkeit gepaart mit hoher Eigeninitiative und Selbstständigkeit sowie gute Fachkenntnisse
- Belastbares, verhandlungs- und abschlussstarkes Verkaufstalant
- Leistungsorientierte Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung und einer überzeugenden und kompetenten Argumentationsweise
- Hohe fachliche Beratungskompetenz mit Affinität zu wissenschaftlichen Produktinformationen
- Deutsche Muttersprache, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Gute IT-Kenntnisse (Microsoft Office)
- Wunsch nach langfristigen Arbeitsverhältnis

### Ihr Nutzen:

- Interessante, abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit in einem dynamischen, kollegialen Umfeld, wo Sie einen relevanten Beitrag leisten können und Ihr persönlicher Einsatz gefragt ist
- Motivierte Kollegen und einen stabilen, sicheren Arbeitgeber mit ausgezeichnetem Ruf
- Attraktive, leistungsbezogene Vergütung und Firmenfahrzeug

Nutzen Sie diese Chance und werden Sie Teil unseres Teams. Überzeugen Sie uns mit Ihren **vollständigen** Bewerbungsunterlagen mit Foto in einer kompakten pdf-Datei und senden Sie diese an: [bewerbung@gebro.ch](mailto:bewerbung@gebro.ch). Für detaillierte Auskünfte steht Ihnen Jennifer Vögeli unter Tel. 061 926 88 33 gerne zur Verfügung.