



Die Gebro Pharma AG ist das Schweizer Tochterunternehmen der international erfolgreichen Gebro Holding GmbH in Österreich. Seit mehr als 40 Jahren verbessern wir erfolgreich die Lebensqualität von Menschen bei Rheuma, Erkältung, Schmerz und in der Dermatologie - dank weiterentwickelten Medikamenten.

Bei unseren Tätigkeiten stellen wir stets den Nutzen für den Patienten in den Vordergrund und verpflichten uns dabei einen hervorragenden Beratungs- und Sales-Service anzubieten. Wir suchen zur Nachfolgebesezung aufgrund Mutterschaft per 1. November 2021 oder nach Vereinbarung eine kundenfokussierte, selbstständig handelnde und abschlussstarke Persönlichkeit (w/m) als

Sales Representative – Pharmaaussendienst Rx (100 %)

um unser Kundennetz für die **Region Nordwestschweiz und Bern** zu festigen und auszubauen.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Umfassendes Gebietsmanagement und selbstständige Betreuung Ihres Verkaufsgebietes
- Aus- und Aufbau von Kundenbeziehungen zu Fachärzten (Rheumatologie und Dermatologie) und niedergelassenen GPs
- Verkauf und Vertrieb der zu betreuenden Produktpalette
- Organisation von Workshops und Veranstaltungen und Durchführung von Indikationsschulungen
- Aufbau von Netzwerken zu Ärztesellschaften innerhalb des zugeordneten Gebietes
- Pflege von Kundenkontakten während Kongressteilnahmen und KOL Management
- Durchführung und Erfolgskontrolle der definierten Verkaufsmassnahmen

Ihre erforderlichen Qualifikationen:

- Paramedizinische Grundbildung oder Weiterbildung zum Pharmaberater/-spezialist
- Mehrjährige Berufserfahrung im Pharma-Aussendienst vorzugsweise im Bereich Rx
- Zielorientierte Verkaufspersönlichkeit gepaart mit hoher Eigeninitiative und Selbstständigkeit sowie gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Belastbares, verhandlungs- und abschlussstarkes Verkaufstalant
- Leistungsorientierte Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung und einer überzeugenden und kompetenten Argumentationsweise
- Hohe fachliche Beratungskompetenz mit Affinität zu wissenschaftlichen Produktinformationen
- Deutsche Muttersprache, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- Gute IT-Kenntnisse (Microsoft Office)
- Wunsch nach langfristigem Arbeitsverhältnis

Ihr Nutzen:

- Interessante, abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit in einem dynamischen, kollegialen Umfeld, wo Sie einen relevanten Beitrag leisten können und Ihr persönlicher Einsatz gefragt ist
- Motivierte Kollegen und einen stabilen, sicheren Arbeitgeber mit ausgezeichnetem Ruf
- Attraktive, leistungsbezogene Vergütung und Firmenfahrzeug

Nutzen Sie diese Chance und werden Sie Teil unseres Teams. Überzeugen Sie uns mit Ihren **vollständigen** Bewerbungsunterlagen mit Foto in einer kompakten pdf-Datei und senden Sie diese an: bewerbung@gebro.ch. Für detaillierte Auskünfte stehen wir Ihnen unter Tel. 061 926 88 33 gerne zur Verfügung.