

Die Gebro Pharma AG ist das Schweizer Tochterunternehmen der international erfolgreichen Gebro Holding GmbH in Österreich. Unser Augenmerk legen wir auf die Bereiche Rheumatologie, Schmerztherapie, Dermatologie, seltene Erkrankungen sowie auf die Therapie von Husten- und Erkältungskrankheiten und verbessern seit mehr als 40 Jahren erfolgreich die Lebensqualität von Menschen.

Bei unseren Tätigkeiten stellen wir stets den Nutzen für Patient:innen in den Vordergrund und verpflichten uns dabei einen hervorragenden Beratungs- und Sales-Service anzubieten. Nun suchen wir per sofort eine kundenfokussierte, selbstständig handelnde und abschlussstarke Persönlichkeit (w/m/d) als

Sales Representative – Pharmaaussendienst Rx (100%)

um unser Kundennetz für die **Regionen Fribourg/Valais, Vaud und Teile des Kantons Bern** zu festigen und auszubauen.

Ihr Aufgabengebiet umfasst:

- Umfassendes Gebietsmanagement und selbstständige Betreuung Ihres Verkaufsgebietes
- Aus- und Aufbau von Kundenbeziehungen zu Fachärzten (Rheumatologie und Dermatologie) und niedergelassenen GPs
- Promotion der zu betreuenden Produktpalette
- Organisation von Workshops und Veranstaltungen und Durchführung von Indikationsschulungen
- Aufbau von Netzwerken zu Ärztesgesellschaften innerhalb des zugeordneten Gebietes
- Pflege von Kundenkontakten während Kongressteilnahmen und KOL Management
- Durchführung, Erfolgskontrolle und Adaption der definierten Verkaufsmassnahmen

Ihre erforderlichen Qualifikationen:

- Paramedizinische Grundbildung oder Weiterbildung zum Pharmaberater/-spezialist
- Mehrjährige Berufserfahrung im Pharma-Aussendienst vorzugsweise im Bereich Rx
- Zielorientierte Verkaufspersönlichkeit gepaart mit hoher Eigeninitiative und Selbstständigkeit sowie gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Belastbares, verhandlungs- und abschlussstarkes Verkaufstalent
- Leistungsorientierte Persönlichkeit mit positiver Ausstrahlung und einer überzeugenden und kompetenten Argumentationsweise
- Hohe fachliche Beratungskompetenz mit Affinität zu wissenschaftlichen Produktinformationen
- Sehr gute Kenntnisse der französischen und deutschen Sprache
- Gute Anwenderkenntnisse in MS Office und CRM
- Wunsch nach langfristigem Arbeitsverhältnis

Ihr Nutzen:

- Interessante, abwechslungsreiche und selbstständige Tätigkeit in einem dynamischen, kollegialen Umfeld, wo Sie einen relevanten Beitrag leisten können und Ihr persönlicher Einsatz gefragt ist
- Motivierte Kollegen und einen stabilen, sicheren Arbeitgeber mit ausgezeichnetem Ruf
- Attraktive, leistungsbezogene Vergütung und Firmenfahrzeug

Nutzen Sie diese Chance und werden Sie Teil unseres Teams. Überzeugen Sie uns mit Ihren **vollständigen** Bewerbungsunterlagen mit Foto in einer kompakten PDF-Datei und senden Sie diese an: bewerbung@gebro.ch.