



## Gewinnendes Verkaufs- und Kommunikationstalent gesucht

Gebro Pharma AG ist die Schweizer Tochtergesellschaft der international erfolgreich tätigen Gebro Holding in Österreich. Unsere Strategie ist es, Produkte mit einem hohen Patientennutzen in den Bereichen Schmerz, Rheumatologie und Dermatologie zu vermarkten.

Um unser hoch motiviertes Verkaufsteam zu komplettieren, suchen wir eine dynamische, ehrliche, selbstsichere, leistungs- und verkaufsorientierte Persönlichkeit für folgende Position:

### Pharmareferent/In bei den Grundversorgern/Dermatologen der Regionen Bern, Solothurn, Basel 100 %

In dieser herausfordernden Position betreuen Sie Ihre Zielgruppe mit unserer Produktpalette in den Bereichen Rheuma/Schmerz und Dermatologie. Das oberste Ziel in dieser Position ist ein nachhaltiger und zielorientierter Erfolg. Sie planen und koordinieren die Termine und führen die wissenschaftlichen Verkaufsgespräche bei den vorgegebenen Kundengruppen selbstständig mit einer hohen Professionalität.

Ihre Kontaktfreudigkeit, Selbstständigkeit und motiviertes und gepflegtes Auftreten sind Grundvoraussetzungen für die tägliche Arbeit mit unseren Kunden. Sind Sie gegenüber «Neuem» aufgeschlossen und haben Sie bereits erste Erfahrungen im Aussendienst gemacht und/oder verfügen Sie über eine paramedizinische Ausbildung (z.B. MPA, Drogist/in, Pharmaassistentin)? Dann sollten Sie nicht zögern, uns Ihr Dossier zu unterbreiten.

Für weitere Auskünfte steht Ihnen Herr Jürg Vogel (061 926 88 33) gerne zur Verfügung.

Ihre Bewerbung mit den üblichen Unterlagen senden Sie bitte an:  
Gebro Pharma AG, Grienmatt 2, 4410 Liestal oder per Mail an [info@gebro.ch](mailto:info@gebro.ch)